

Dossier de prensa Housell

Revolucionando el sector inmobiliario



Historia

- Housell es la compañía tecnológica de **servicios inmobiliarios y proptech de referencia**, que ayuda a particulares en la venta de sus casas.
- Housell propone una **nueva forma de relacionarse** sin intermediarios basada en **transacciones totalmente transparentes** y que está revolucionando la forma de hacer negocios en el sector inmobiliario.
- La misión de Housell es ofrecer los servicios y la tecnología necesarios para que cualquier persona pueda **realizar una transacción inmobiliaria de manera sencilla, cómoda, rápida y económica**.
- Housell pone al alcance de sus clientes una avanzada tecnología que permite gestionar el proceso de venta de forma sencilla.
- Housell ha desarrollado una **plataforma disruptiva**, disponible en web y **aplicación para iOS y Android**.
- Fundada en enero de 2017 de la mano de **profesionales del sector inmobiliario y expertos en la venta online de viviendas**, que cuentan con **más de 30 años de experiencia**.

Algunas cifras de Housell



+ de **80** *profesionales inmobiliarios* a pie de calle por toda España

Acapara **60%** de la *cuota de mercado* del sector proptech



+ de **1.000** *casas vendidas* en solo un año



Ahorro medio de **12.000€** en comisiones por cliente

Venta media de **7** *casas al día*

+**900** *valoraciones* en Trustpilot con puntuación **9/10** 



Tiempo medio de venta:
2 meses en grandes ciudades
43 días en Madrid

El plan Housell: la nueva forma de vender tu casa

Housell ofrece un servicio completo:

- ✓ Valoración gratuita de la vivienda
- ✓ Reportaje fotográfico y plano de la vivienda
- ✓ Publicación en los portales inmobiliarios más visitados
- ✓ Servicio de marketing personalizado
- ✓ Calendario para la gestión autónoma de citas
- ✓ Acceso 24x7 a una plataforma personalizada con estadísticas sobre el anuncio
- ✓ Negociación y contacto directo entre propietarios y potenciales compradores
- ✓ Asesoramiento y apoyo en seguimiento de visitas y ofertas

A través de la innovación, Housell:

- Facilita la venta de viviendas en tiempo récord
- Ahorra tiempo a los propietarios y compradores
- Elimina la necesidad de intermediarios
- Ahorra más de 12.000€ en pagos por comisiones
- Otorga al propietario total autonomía y control absoluto del proceso de venta
- Hace que los procesos de compraventa sean 100% transparentes
- Establece comunicación directa entre las personas interesadas en vender o comprar un inmueble
- Ofrece asesoramiento de la mano de profesionales inmobiliarios todos los días de la semana

¿Qué es proptech?

- Sector de actividad compuesto por startups que combinan los ecosistemas relacionados con la tecnología e inmobiliario.
- Ventajas: aprovechan las características de la tecnología cloud y BigData junto a las de la industria de la propiedad, así se eliminan muchos de los inconvenientes asociados al tradicional sector inmobiliario.

Equipo directivo



GUILLERMO LLIBRE

Su cargo al frente de Housell viene avalado por su amplia trayectoria en la dirección de diferentes compañías. Antes de ocupar el cargo de CEO en Housell, fundó y dirigió durante más de cuatro años la startup GymForLess. Además, en su amplio currículum destacan compañías como Groupalia, Glovo, Haya, etc.



FRANÇOIS NUYS

Su cargo como consejero de Housell llega tras más de 20 años de experiencia en compañías tecnológicas. Su experiencia más longeva le sitúa en Amazon, donde hasta mayo de 2018 ocupaba el cargo de presidente y director general de Amazon España e Italia.

Housell en los medios

CincoDías

elPeriódico

ELMUNDO

**ACTUALIDAD
ECONÓMICA**

SUR

[Leer noticia](#) →

[Leer noticia](#) →

[Leer noticia](#) →

[Leer noticia](#) →

[Leer noticia](#) →